



Renaissance

Coaching & Management

Présentation 2013

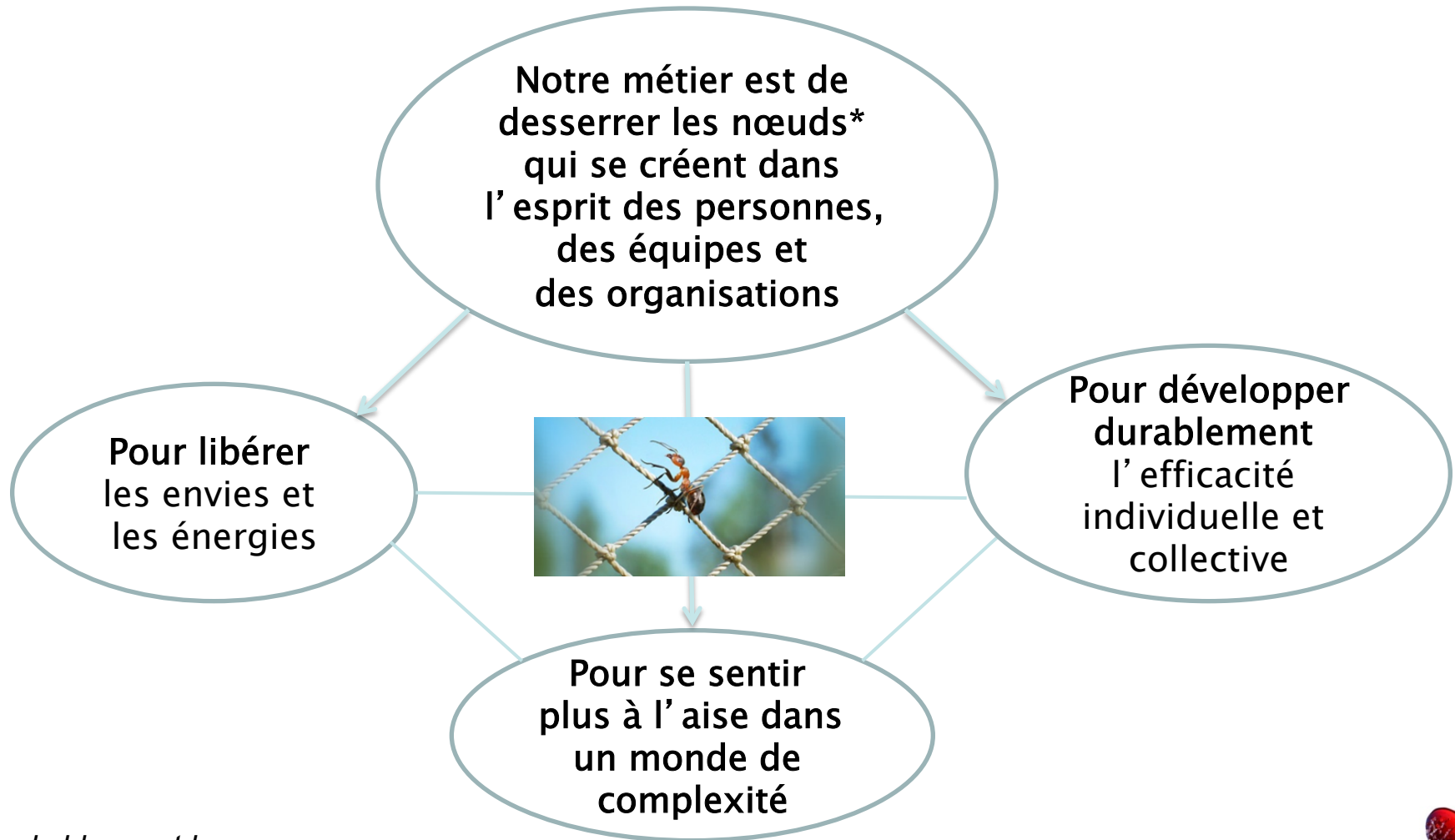
www.renaissance-conseil.com



*« On ne fait pas
pousser la fleur plus vite
en tirant sur la tige »*

Lao TSEU

Que faisons-nous ?



** Les nœuds bloquent les apprentissages, freinent les potentiels, ils provoquent le stress, l'individualisme, le conflit et les crises*



Comment faisons-nous ?

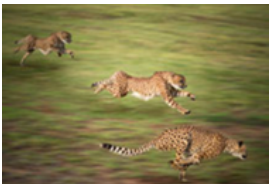
Nous nous appuyons sur 4 leviers complémentaires du changement, ces leviers fonctionnent en mode « et/ou » :



A. coaching individuel (développement potentiel, prise de poste, dysfonctionnement, changement, bilan personnel)



B. coaching d'équipe (performance, cohésion, vision et stratégie, correction dysfonctionnement, crise, remobilisation)



C. formations-actions (développement des valeurs ajoutées relationnelle, managériale et sociétale, gen'Y – senior – femme),



D. conseil en management (diagnostic, enquête salariés, 360°, cartographie d'équipe, appui à la décision ...)



Les demandes de nos clients

« C'est une prise de poste importante pour lui et pour nous »

« Nous devons développer beaucoup plus de synergies entre les équipes »

« Au Codir c'est chacun pour soi »

« Le comité de direction est jeune »

« Il a du mal à gérer ses priorités »

« C'est difficile pour elle en ce moment »

« Que les managers aient plus d'emprise sur leurs équipes »

« Beaucoup de réorganisations depuis 2 ans et perte de sens »

« J'ai plusieurs possibilités devant moi, mais je ne sais pas ce que je dois faire »

« Il a un vraiment besoin d'apprendre à mieux communiquer avec ses équipes »

« Professionaliser, responsabiliser et ouvrir nos managers »

« Nous avons un rachat et devons repenser le projet d'entreprise »

« Les jeunes et les anciens ont du mal à se comprendre »

« Nous avons un vrai manque de visibilité »

« Difficile pour une femme de trouver sa place dans l'entreprise »

« C'est la crise avec des risques psycho sociaux importants »

« Savoir ce que pensent nos salariés ? »



Nos clients



« Nos clients sont des grands groupes, des PME, des associations, des écoles chez qui nous intervenons régulièrement :

Quel que soit le type de structures et de marchés, nous nous rendons compte que la nature des leviers de réussite chez nos clients est identique.

*Elle se résume en 3 points :
l'humain, l'humain et l'humain ! »*



Les consultants-coachs



Caroline Couturier, 40 ans, mariée, 3 enfants, co-gérante du cabinet. Ingénieur Télécom (Promotion 97 ENST Paris). Après 13 années d'expérience opérationnelle dont 11 en encadrement (directrice marketing de BT France pendant 5 ans), j'ai créé en 2009 un cabinet de conseil en Management (qui a fusionné ses activités avec le cabinet Renaissance début 2013), forte d'une conviction « *on ne fait pas pousser la fleur plus vite en tirant sur la tige* » qui guide mes actions d'accompagnement et de formation. Membre actif du Centre des Jeunes Dirigeants d'entreprise et de Femmes 3000.



Eric Perret, 57 ans, marié, 2 enfants, co-gérant du cabinet. Consultant coach depuis 12 ans après une carrière de 20 ans en entreprise, dont 13 avec des responsabilités nationales (Directeur commercial chez Kodak, Extand, Quo Vadis). Certifié coach *i-Lead-systems* depuis 2004, en supervision au sein du réseau maïeutis-Entre ; créateur des modèles « Aimez-Vous, s'aimer soi pour mieux aimer les Autres et la Vie », et de la Dynamique de la Roue. Très impliqué au sein du Centre des Jeunes Dirigeants d'entreprise. Membre de Femmes 3000.



Cécile Kolopp, 50 ans, mariée, 2 enfants. 17 ans d'expériences dans le monde de l'informatique comme responsable de développement commercial et management, avant de de m'orienter vers le métier de coach que j'ai commencé à pratiquer en Caroline du Nord aux Etats-Unis, en réorientation professionnelle. Je m'intéresse aujourd'hui à tout ce qui touche aux énergies. Coach certifiée Coach&Team Performance en 2003. Egalement certifiée *i-lead-systems*. J'ai rejoint Renaissance en 2008;





Renaissance

Coaching & Management

Nos coordonnées

Siège social : 75 Bd Haussmann 75008.
35 Cours Pierre Puget 13006 Marseille – 11 Impasse Maurice Racol 13007 Marseille.

RCS : B423 622 471 – Siret : 423 622 471 000 39 – APE 741G
N°de TVA international : FR 03 423 622 471
N°d'agrément de formation : 11753893175 Préfecture de Paris
SARL au capital de 10000 euros

Caroline Couturier 06 27 15 70 38
caroline.couturier@renaissance-com

Eric Perret 06 72 95 38 09
eric.perret@renaissance-conseil.com

Cécile Kolopp 06 80 46 72 13
cecile.kolopp@renaissance-conseil.com

Contact
contact@renaissance-conseil.com

